Hannah Carter

McLean, VA 22101
(703) 408-7457
hannahcarter2525@gmail.com

EDUCACIÓN

Universidad Clemson | Clemson, Carolina del Sur

Agosto de 2020 - Mayo de 2024

Licenciatura en Idiomas y Negocios Internacionales con Estudios Menores en Español

Universidad Blas Pascal | Córdoba, Argentina

Agosto de 2020 - Mayo de 2024

Programa de Estudios en el Extranjero del Semestre de Otoño de 2023

EXPERIENCIA

Programa de Clemson-Córdoba | Argentina — *Pasante de Marketing*

Noviembre de 2023 - Diciembre de 2023

- Creé un nuevo plan de marketing para compartir contenido y aumenté las cuentas alcanzadas en Instagrama más de 95% en 30 días
- Diseñé volantes digitales para el programa a través del conocimiento y uso competente del software Adobe InDesign
- Resdiseñé el sitio web y las páginas de Instagram, y las traduje del español al inglés

ASETEC | Córdoba, Argentina — *Pasante de Comunicaciones y Marketing*

Agosto de 2023 - Diciembre de 2023

- Prácticas presenciales de 140 horas con una asociación de emprendedores tecnológicos
- Diseñé nuevas ideas para eventos de networking que luego fueron implementados por ASETEC y contribuyeron directamente a un aumento en las startups que se unieron.
- Creé una versión oficial en inglés del sitio web de la empresa que se subió a la plataforma de la empresa.
- Adquirí habilidades de comunicación intercultural trabajando en un entorno empresarial dentro del contexto del idioma y la cultura argentina.

HABILIDADES

- Fluidez en Español
- Comunicación intercultural
- Traducción español-inglés
- Venta relacional
- Marketing en redes sociales
- Ventas directas

ACTIVIDADES Y PREMIOS

- Lista de Honor de la Universidad Clemson
- Club de Español
- Programa de Parejas de Conversación Internacional

IDIOMAS

- Inglés - Competencia nativa/bilingüe
- Español - Competencia profesional

Cutco Cutlery | McLean, Virginia — Representante de Ventas

Mayo de 2020 - Diciembre de 2020

- Cumplí consistentemente o superé el objetivo de ventas semanal de la empresa de \$1,000.
- Al menos $\frac{2}{3}$ del tiempo estuve en la lista de los mejores rendimientos cada semana de ventas.
- Fui uno de los únicos diez representantes de ventas que quedaron en diciembre después de la clase inicial de ventas de más de 100 en mayo.
- Terminé el 2020 en el top 10% del grupo inicial de más de 100 representantes de ventas.
- Reconocido como líder de rendimiento grupal en el equipo de ventas y recibí capacitación adicional en liderazgo y conceptos básicos de gestión.
- Creé varias publicaciones en redes sociales para ayudar en el proceso de reclutamiento y recluté más de 20 nuevos representantes de ventas.
- Aprendí a establecer relaciones, habilidades de negociación y estrategias de cierre y las implementé eficazmente para alcanzar mis objetivos.